

NOME E INFORMAZIONI DI
CONTATTO**Eugenio Rullo**

25/04/1984

Italiana

STUDI SVOLTI

Liceo Scientifico Tecnologico E.Amaldi

ESPERIENZA LAVORATIVA

30 ott 2010 - Attualmente
lavoro qui**Sales manager**

Alleanza Assicurazioni Spa, Torino, Italia

- Formazione continua e sviluppo professionale del team di vendita.
- Analisi dei report di vendita per valutare le performance e l'andamento del business.
- Ampliamento dei volumi di vendita sui key client e le nuove opportunità di business.
- Definizione del piano commerciale, assegnazione degli obiettivi e implementazione di strategie correttive.
- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti con attività di business development e acquisizione di nuovi partner commerciali.
- Sviluppo delle vendite con azioni di cross selling e up selling.
- Gestione dei rapporti commerciali con i clienti chiave.
- Sviluppo di partnership commerciali strategiche per l'espansione della rete vendita e l'acquisizione di nuovi clienti.
- Raggiungimento dei volumi di vendita definiti, effettuando proposte commerciali nel rispetto dei vincoli stabiliti dalla direzione.
- Attività di business development per ricercare e identificare nuove opportunità di vendita sul mercato.
- Elaborazione e presentazione di preventivi e proposte commerciali.
- Sviluppo dell'attività commerciale con l'utilizzo di tecniche e strategie di vendita per fidelizzare e ampliare il pacchetto clienti.
- Cura dell'assunzione e formazione dello staff delle vendite.
- Analisi dei dati e redazione di rapporti di vendita giornalieri.
- Definizione di obiettivi settimanali, mensili, trimestrali e annuali realistici e realizzabili.
- Partecipazione a fiere ed eventi di settore in collaborazione con l'azienda.
- Assistenza al personale nella risoluzione di eventuali problemi dei clienti.

Consulente Finanziario

Alleanza Assicurazioni SPA, Torino, Italia

Consigliere comunale

Comune di Bruino

- Discussione collegiale di decisioni a carattere politico-amministrativo nel pieno interesse delle istanze della collettività e dell'elettorato.
- Messa a punto di tributi, aliquote e tariffe per la fruizione di beni e servizi.

17 dic 2021 - Attualmente
lavoro qui02 mag 2019 - Attualmente
lavoro qui

EUGENIO RULLO

- Elaborazione di bilanci annuali e pluriennali, piani finanziari, rendiconti, relazioni previsionali e programmatiche.
- Presentazione di interrogazioni, mozioni e proposte di risoluzioni.
- Definizione e monitoraggio periodico dell'attuazione del programma politico-amministrativo da parte di Sindaco e assessori.
- Organizzazione di eventi e manifestazioni [Tipologia].
- Approvazione del bilancio annuale.
- Promozione del territorio e valorizzazione delle realtà produttive locali a scopo turistico a livello regionale e [Tipologia].
- Promozione delle relazioni con la comunità territoriale tramite la partecipazione a incontri pubblici, manifestazioni ed eventi e l'analisi dei feedback attraverso il personale dell'ufficio.

01 ott 2009 - 03 giu 2010

Consulente commerciale

American Express, Caselle T.se, Italia

- Ricerca di nuovi contatti per lo sviluppo del portafoglio clienti dell'area geografica di competenza.
- Proposta di soluzioni complementari per ampliare le opportunità commerciali del cliente.
- Effettuazioni di riunioni periodiche al fine di monitorare e valutare i risultati economici conseguiti.
- Vendita mirata alla fidelizzazione e all'acquisizione di nuovi clienti.
- Partecipazione a eventi promozionali di settore.
- Gestione dell'attività di vendita nell'ottica dell'incremento costante del fatturato.
- Monitoraggio periodico dei livelli di soddisfazione dei clienti al termine dei processi di vendita.

01 lug 2008 - 01 set 2008

Promoter

Unicef, Bologna , Italia

- Promozione e comunicazione a diretto contatto con il pubblico in stand, all'interno di eventi e store convenzionati, fiere, punti vendita e centri commerciali.
- Utilizzo adeguato della comunicazione verbale, non verbale e paraverbale per rapportarsi efficacemente al cliente.
- Illustrazione ed eventuale dimostrazione delle caratteristiche, dei benefici e dei vantaggi dei prodotti o dei servizi.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

13 set 1999 - 11 giu 2004

Liceo Scientifico Tecnologico

E. Amaldi, Orbassano, Italia

- Diploma [Tipologia]

11 ott 2004 - Attualmente
studio qui**Scienze Del Turismo**

Università degli Studi di Torino, Torino, Italia

05 mag 2009 - 28 mag 2010

Direzione Tecnica Di Agenzia Viaggi

Up Level, Torino, Italia

- Master in [Specializzazione]

**CAPACITÀ E COMPETENZE
PERSONALI**

Madrelingua

Altre Lingue

Italiano**Inglese****Comprensione**A2 - Ascolto
A2 - Lettura**Parlato**A2 - Interazione orale
A2 - Produzione orale**Scrittura**

A2

Spagnolo**Comprensione**A1 - Ascolto
A1 - Lettura**Parlato**A1 - Interazione orale
A1 - Produzione orale**Scrittura**

A1

EUGENIO RULLO**Competenze Comunicative**

- Eccellenti capacità di comunicazione sia scritte che orali.
- Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza.
- Esperienza nel parlare in pubblico.
- Ottime capacità di presentazione a gruppi grandi e piccoli.
- Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti.
- Capacità di ascoltare con empatia.
- Ottime capacità di negoziazione.
- Efficacia nella comunicare tramite canali digitali come chat, messaggistica o e-mail.
- Abilità nel facilitare le discussioni di gruppo.
- Collaboratore efficace e capace di contribuire ai progetti di gruppo.
- Comunicatore flessibile, in grado di adattare il proprio stile in base alle esigenze del pubblico.
- Comunicatore diplomatico, esperto nel trasmettere messaggi impegnativi.
- Esperto nell'adattare lo stile di comunicazione per soddisfare le esigenze di diverse culture.
- Esperienza nel trattare informazioni e comunicazioni riservate e sensibili.
- Ottime capacità di networking.
- Oratore persuasivo.
- Eccellente capacità di ascolto che presta molta attenzione ai dettagli.
- Dimostrata capacità di motivare il team.
- Abilità nel fornire istruzioni e indicazioni chiare.

Competenze Organizzative E Manageriali

- Ottime competenze di facilitatore nei gruppi.
- Dimostrata capacità di adattamento a diversi contesti culturali e aziendali.
- Esperienza nel dirigere team interfunzionali.
- Ottime competenze gestione dei team.
- Esperienza nel delegare progetti e attività ad altri.
- Capacità di lavorare in multitasking, in ambienti dinamici e sotto pressione.
- Proattivo nel prendere l'iniziativa.
- Ottime competenze di project management, con esperienza nel portare a termine i progetti rispettando i tempi e il budget.
- Eccellenti competenze di analisi e risoluzione dei problemi.
- Lunga esperienza nel costruire relazioni solide con i dirigenti senior.
- Capacità di lavorare con efficacia sia in autonomia che in un team.
- Capacità di gestire più progetti contemporaneamente, definendo le priorità dei flussi di lavoro in base alle esigenze.
- Dimostrate competenze di team leadership.
- Esperienza nel coaching e nell'affiancamento di colleghi meno esperti.
- Capacità di sfruttare rapidamente le nuove idee di e integrarle in piani esistenti.
- Lunga esperienza nell'elaborazione di strategie e piani di successo.
- Capacità di analizzare i dati con sicurezza, traendo conclusioni e implementando i risultati.
- Capacità di pensiero creativo, con l'abilità di individuare nuovi modi per risolvere i problemi.
- Comprovata capacità di agire in modo efficiente e risparmiare denaro.
- Orientato all'obiettivo e ai risultati.

Capacità Correlate Al Lavoro

- Dialettica e capacità di comunicazione
- Esperienza in public speaking
- Padronanza degli applicativi MS Office
- Capacità di lavoro in forma collegiale
- Comunicazione persuasiva

- Tecniche di comunicazione in pubblico
- Attitudine al problem solving
- Tecniche di mediazione e comunicazione efficace
- Doti di leadership
- Strumenti di promozione delle relazioni con gli elettori
- Strategie di comunicazione pubblica
- Buone capacità di public speaking
- Predisposizione alla collaborazione

Competenze Digitali**Elaborazione delle informazioni:**

Utente avanzato

Comunicazioni:

Utente avanzato

Creazione di contenuti:

Utente avanzato

Livelli di sicurezza:

Utente avanzato

Problem solving:

Utente avanzato

Altre Capacità E Competenze

Sviluppo di attività associativa acquisita durante il periodo di gestione di associazione culturale e ricreativa ricoprendo il ruolo di Presidente per circa 10 anni. La gestione di attività molteplici, all'interno dell' associazione, ha permesso che acquisissi competenze gestionali e relazionali a tutti i livelli, permettendomi così di sviluppare relazioni ancora oggi in vigore .

Patente Di GuidaB **INFORMAZIONI AGGIUNTIVE****TRATTAMENTO DEI DATI
PERSONALI**

Autorizzo al trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del Regolamento UE 2016/679 sulla protezione delle persone fisiche relativamente al trattamento dei dati personali.